



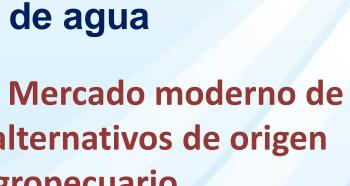


Universidad TÉCNICA NACIONAL DIRECCIÓN DE INVESTIGACION Y TRANSFERENCIA Sede Atenas

V seminario nacional del búfalo de agua

Conferencia: Mercado moderno de productos alternativos de origen agropecuario

Expositor: Manuel Amador









Resultados esperados de la charla

- Mercadeo de alimentos modernos, pecuarios, promisorios: análisis comparativo con mercado orgánico y comercio justo
- Estrategias
- Metodología y organización
- □ Importancia del valor agregado
- □ Potencialidades del mercado de productos de búfalo
- □ Promoción



I.I CONCEPTO DE MERCADO

Definición: (Laura Fisher y Jorge Espejo, 1999) Todo lugar, físico o virtual, donde existe por un lado, la presencia de compradores con necesidades o deseos específicos por satisfacer, dinero para gastar y disposición para participar en un intercambio que satisfaga esa necesidad o deseo. Y por otro lado, la de vendedores que pretenden satisfacer esas necesidades o deseos mediante un producto o servicio.

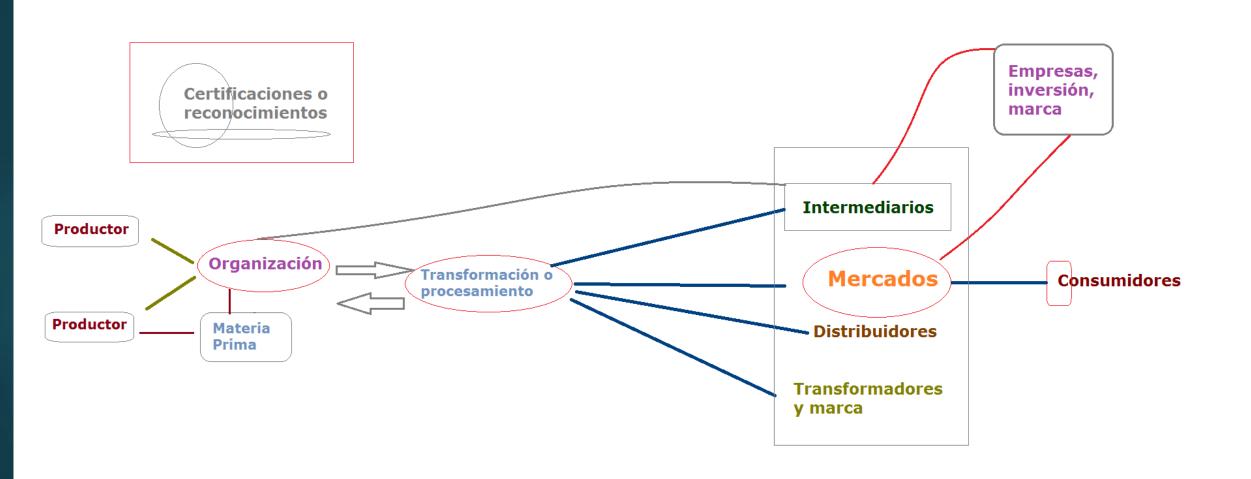
Producto nuevo

- Quién apoya el proceso?
- Qué se venderá? materia prima o procesados?
- Dónde y quién (es) genera (n) la información?
- Desarrollo de productos
- Alianzas
- Volumen de oferta -período-

Contexto

- Consumidor des-informado: queso, carne, oferta incipiente
- Comparativo (con bovinos)
- Limitada oferta
- Diagnostico? Previo estudio de mercado
- Mitos del tipo de carne: sabor, dureza, olor

Encadenamiento





Evolución del Marketing Mix

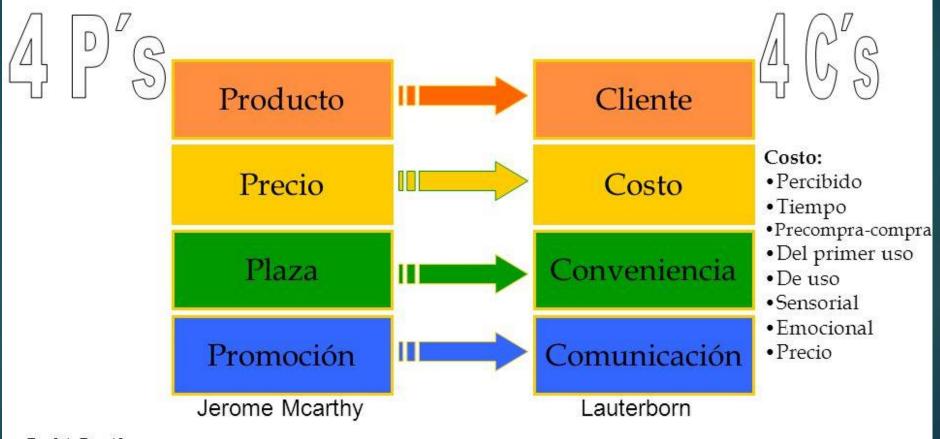


Fig 2.1, Pag 13 Oscar Smith Marketing de Imagen





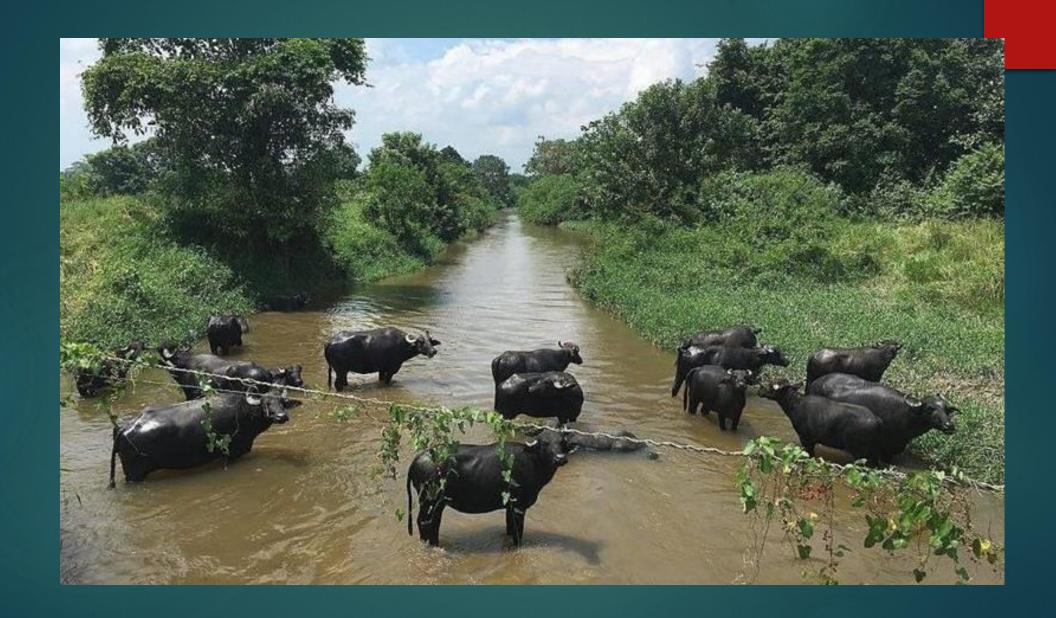




Saludos Amigos

OFERTA

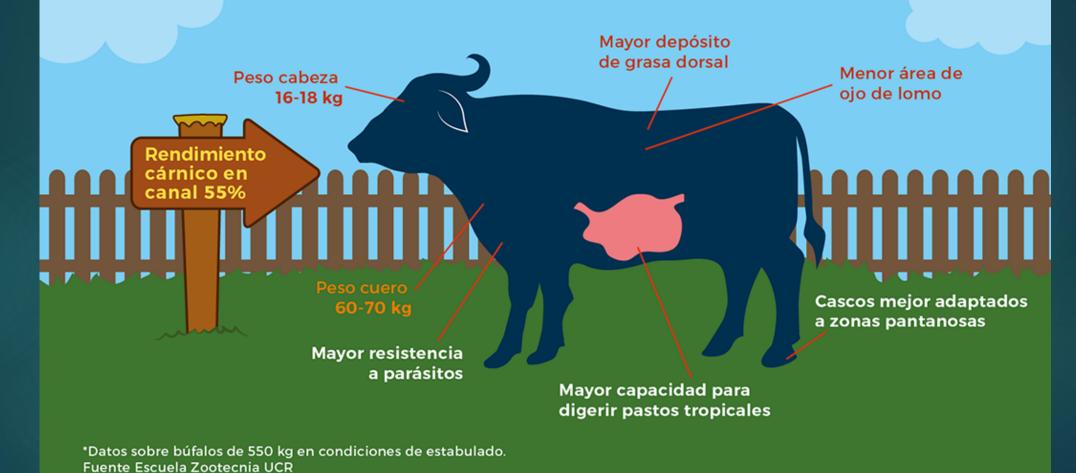




| Especie | COMPONENTES (%) | | | | | |
|---------|-----------------|-------|---------|----------|-------|--|
| | Agua | Grasa | Lactosa | Albúmina | Sales | |
| Búfala | 85 | 7,6 | 4,8 | 4,70 | 1,0 | |
| Vaca | 90 | 3,5 | 5,0 | 0,35 | 0,9 | |
| Cabra | 90 | 4,0 | 4,8 | 0,65 | 1,0 | |
| Oveja | 86 | 6,3 | 4,5 | 0,90 | 1,1 | |
| Humana | 90 | 3,5 | 7,0 | 0,50 | 0,3 | |

Búfalo de agua

(Bubalus bubalis)



CARNE DE BÚFALO:

| Concepto | Búfalo | Vacuno | Variación |
|------------------------|----------------|----------------|-----------|
| Calorías (Kcal/100g) | 131 | 289 | -50% |
| Colesterol (%) | 61 | 90 | -40% |
| Lípidos totales (%) | 1.80 | 20.69 | -90% |
| Proteína (%) | 26.83 | 24.07 | +10% |
| Minerales (%) | 641.80 | 583.70 | +10% |
| Vitaminas (%) | 20.95 | 18.52 | +10% |
| Color aparente de la | Blanco puro | Marfil | |
| grasa | | | |
| Apariencia de la carne | Magra y más | Más clara | |
| | oscura | | |
| Textura de la carne | Jugosa, blanda | | |
| | y tierna | | |
| Sabor de la carne | Indiferenciado | Indiferenciado | |

Fuente: Valores aportados por la FAO, 2000.



Qué debe saber el consumidor

- Tipo de alimentación, asociado a su agroecosistema.
- Carne magra, no tiene grasa intersticial
- No proteínas antialérgicas
- Mayor porcentaje de proteína y grasa

RESULTADO DEL ESTUDIO DE MERCADO

ANALISIS DE LA OFERTA

La oferta del búfalo y sus derivados es realmente insuficiente para la demanda, Existe un grupo de productores el cual es ASOCIACIÓN COLOMBIANA DE CRIADORES DE BUFALOS «ASOBUFALOS», Tienen como objetivo principal el fomento, desarrollo, defensa y promoción de la especie bufalina en Colombia, su comercialización y en especial el fomento de su explotación y consumo, y determina los patrones raciales de cada raza existente en el país, creado desde hace mas de 20 años.

El cual cuenta con no mas de 50 criaderos de búfalos inscritos.





Gestión de procesos paralelos, líneas estratégicas para gestión de mercados

Aplicaciones del autor

Aspectos de importancia, mercados incipientes

- ✓ En qué consisten la Alianzas
- ✓ Consumidor final
- ✓ Estado actual del mercado
- ✓ Tipo de producto
- ✓ Volumen de oferta
- ✓ Quien procesa

Marcas verdes, mercado orgánico, justo



















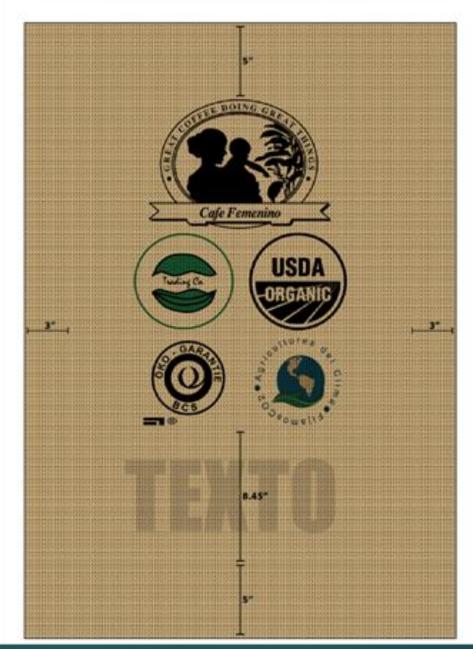








FRENTE





ALIANZA ESTRATEGICA ENTRE ORGANIZACIONES DE PRODUCTORES DEL NORTE Y DEL SUR

Brasil

Argentina

Panamá

Cooperativas

Sin Fronteras

Juntos podemos +

Italia

Perú

Guatemala

Costa Rica

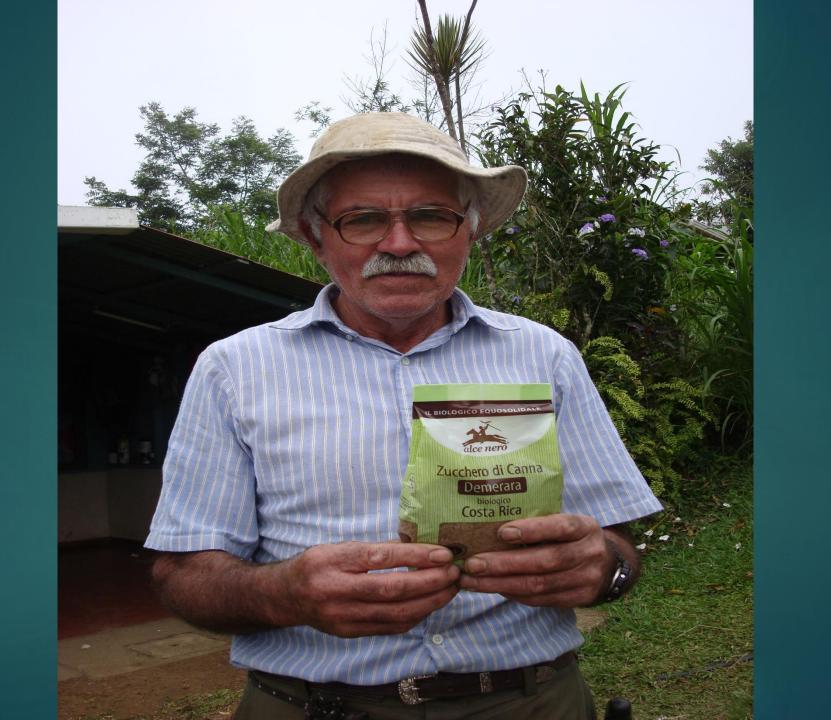
El Salvador

Nicaragua





Intercambio Comercial, con Justicia Ecológica, Social y Económica





Polvo de cacao























La frutta equosolidale utilizzata per questo succo è prodotta dai nostri soci dell'associazione A.p.p.t.a. a Talamanca in Costa Rica e della cooperativa Ecocitrus nel sud del Brasile ed il succo è contraddistinto dal marchio internazionale Fairtrade TransFair.

Il marchio internazionale **Fairtrade**, gestito da una organizzazione senza scopo di lucro (il consorzio **Fairtrade TransFair Italia**), promuove il commercio equo e solidale, garantendo ai piccoli produttori prezzi equi, prefinanziamenti, contratti di acquisto duraturi. www.transfair.it.

Alce Nero, A.p.p.t.a. e Ecocitrus fanno parte di Coop Sin Fronteras che promuove principi di qualità, salubrità, sostenibilità. Alce Nero equo solidale comprende caffè, cioccolata, tè, miele, cacao, zucchero di canna, succhi di frutta.

coop Sin Fronteras

Per informazioni:
"Alce Nero risponde"
Via Idice, 299 - 40050
Monterenzio (BO) Italia
info@alcenero.it





IL BIOLOGICO EQUOSOLIDALE



Caffè di alta montagna 100% arabica - da agricoltura biologica

Costa Rica, Nicaragua e Perù espresso







ll caffé Ali coltivato 1500 m. di dai nostri Alianza d Rica, Prode Nicaragua Cepicafe de è contrad dal marchio zionale F Transfair.

Il marchio il zionale Fa TransFair, gest una organizza senza scopo di solidale, garant ai piccoli produ prezzi equi, prefi ziamenti, contra acquisto duraturi www.transfair.it.



op Sin Fronters





Sellos recientes





































NICHOS DE MERCADO

- Productos orgánicos
- Productos sostenibles
- Productos de conservación
- Comercio justo
- Suplementos alimenticios
- Alimentos funcionales
- Nutracéuticos
- Cosmeceúticos
- Gourmet



















FLO International

La organización certificadora del comercio justo



PRODUCTOS DE COMERCIO JUSTO







La hipotesis Gaio

El sello indica que el producto cumple con lo criterios de comercio justo

Garantiza un precio y condiciones de trabajo dignas para los productores Promueve el desarrollo de la comunidades en países en vías de desarrollo

ORGANIZACIONES DE COMERCIO JUSTO



En el Comercio Justo

Se crea una relación más directa entre los productores y consumidores.

Los productos se venden principalmente en las llamadas

"Tiendas Solidarias" o Tiendas de Comercio Justo en las que,
además de vender, se informa sobre los productos

y se desarrollan proyectos de sensibilización.





CONSUMIDOR

Búfalos: mercados Preguntas recientes

- Cómo es actualmente?
- *Estudio de mercado?
- Saturación oferta? Competencia?
- Cómo nos organizamos?
- Tenemos suficiente (oferta)?
- ❖Qué nicho es posible ?



Nichos







Slow Food Foundation for Biodiversity

































ECOVIN

Nichos



Slow Food Foundation for Biodiversity





Consumidor actual y potencial

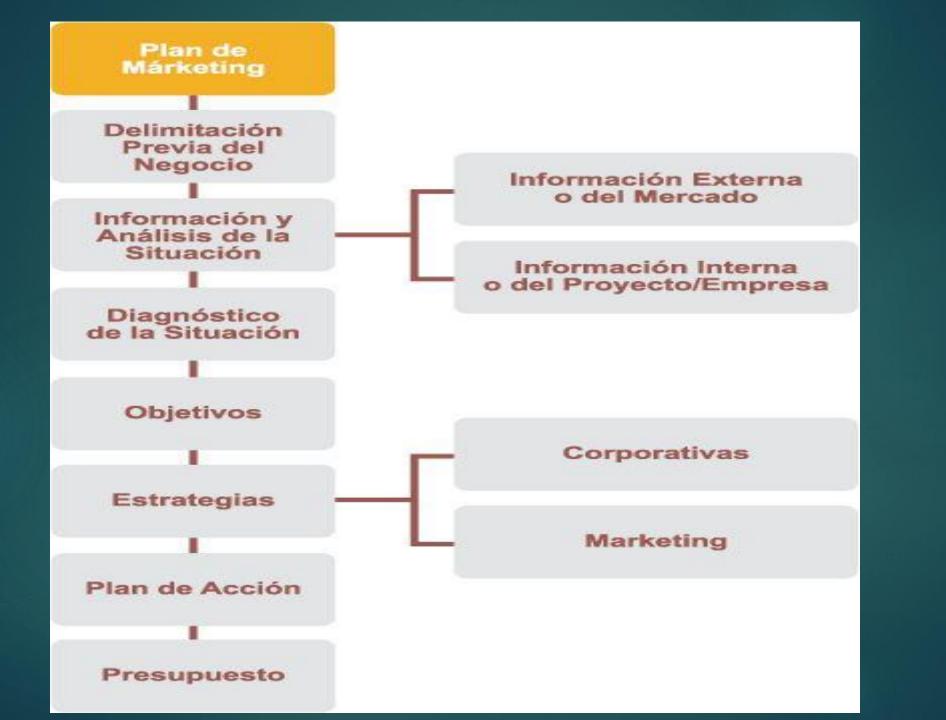
Perfil del consumidor, cómo es?

Tipos de consumidor: vegetariano, atletas, veganos

Qué tipo de producto se quiere colocar?

Es el mercado internacional una posibilidad, en cuánto tiempo?

Qué segmento del consumidor consume?



Estrategia

- ✓ Estudio de mercado ajustado tipos de producto y consumidor
- ✓ Alianzas? UTN?
- ✓ Mitos: costumbres del consumidor
- ✓ Qué se quiere posicionar?
- ✓ Trampas: solo queso imagen, marcas similares otros productos, oferta limitada.
- ✓ Uso caminos alternativos: chef´s, degustaciones, campañas.
- ✓ Sistematicidad

Recomendación



Promoción

- Qué producto o conjunto de productos?
- Mitos y realidades
- Transformación de imagen
- o Identidad propia
- Marca
- Alianzas















Strani

Strani es conocimiento y experiencia en productos procedentes del búfalo



Menú

- » Inlide
- Outénes S
- » Productos
- Donde Encontrarnos
- » Contáctano
- » Realiza tus Pedidos

Contacto

- 15 Avenida A 3-67 zona 13, of #5. Guatemala, C.A
- **5**02-2334-5674
- ☑Info@strani-gt.com
- Dirección Finca: Finca Guapinol, Izabal, Guatemala.



Certificaciones obtenidas



© 2017 Strani













Muchas Gracias



